

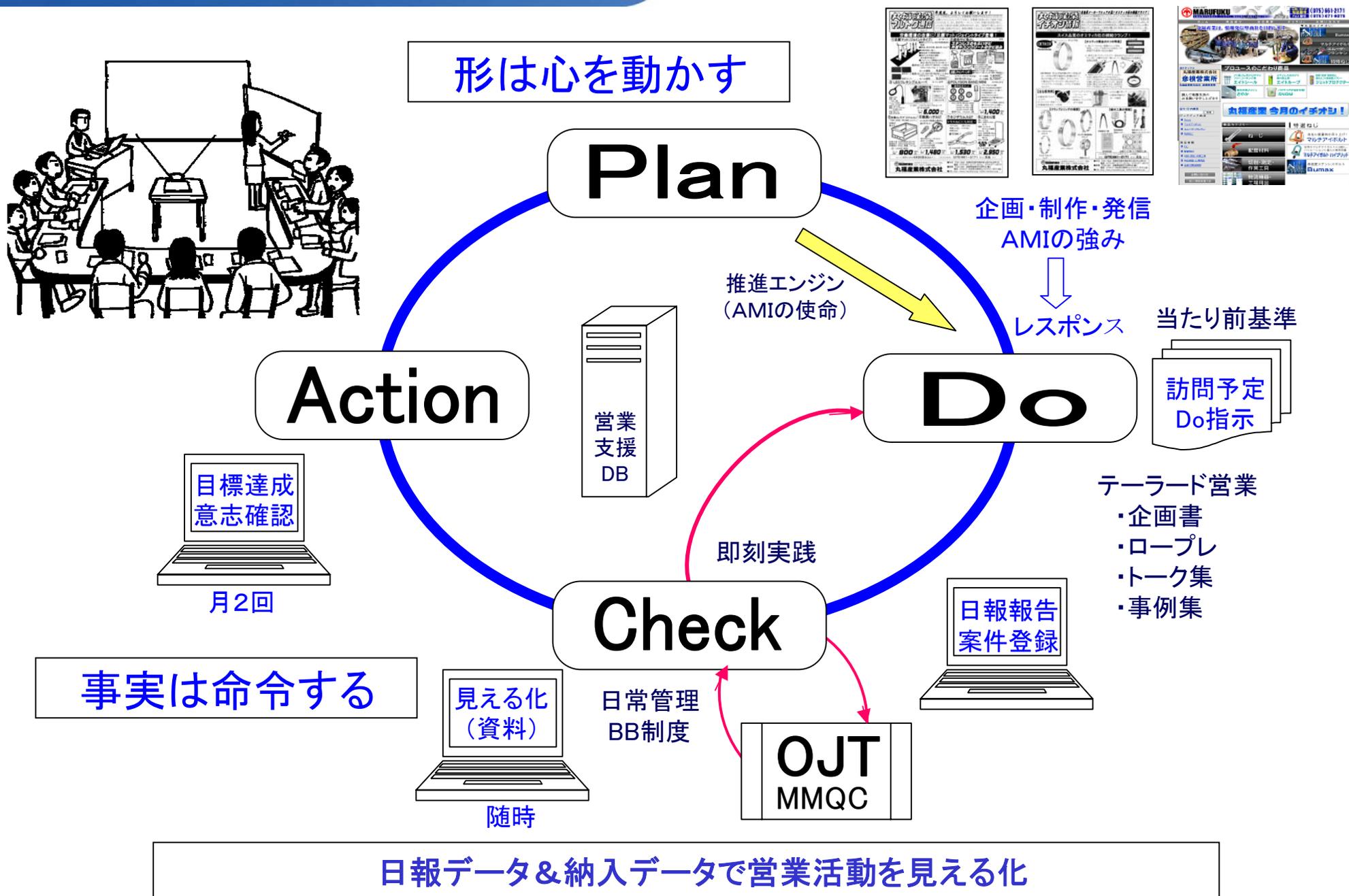
AMI流 地域一番戦略 の薦め

平成24年3月



「未来」へ確かな「変革」・・・AMIの使命
有限会社エー・エム・アイ

1. 地域一番戦略スキーム



2. 当社のマーケティング概念

1. 売上 = $F(m, n)$

m = 品揃え数

n = 光る商品数

4. 顧客満足 = 商品

+ 意外性サービス

2. 売上 = 顧客数 × 単価 × 頻度

3. $Y = aX^2 + b$

Y = 成果

X = 正味時間

a = 能力

b = 事例

テールード営業

- ・企画書
- ・ロープレ
(手順・ツール・トーク)
- ・事例集
(経験データベース)

「商品」はお客様をつくり、「サービス」はリピーターをつくる

3. 営業会議



プロジェクターを使って全員で討議する

4. 形は心を動かす

定番商品群

配管材料



- ・ステンレス配管材料
- ・塩ビ配管材料
- ・鉄配管材料
- ・食品用サニタリー配管材料
- ・バルブ
- ・ポンプ
- ・攪拌機
- ・水廻り機器

切削・測定・作業工具



- ・切削工具・研磨材
- ・測定計測機器
- ・作業工具
- ・電動空気圧工具
- ・ツーリング
- ・特選工具

物流機器・工場用品



- ・省力荷役運搬・物流
- ・工場用品
- ・事務機器
- ・化学製品
- ・安全用品・保護具

自動化関連機器



- ・空気圧・油圧機器
- ・原動機・減速機・変速機
- ・伝送用品・軸受

地域No.1商品

ステンレスねじ



ステンレスねじなら地域一番の在庫と価格でご奉仕!

袋詰めカンパン納品



カンパン納入の袋詰め作業も自社生産!

超硬エンドミル(2枚刃・4枚刃)



高性能・コストパフォーマンスに自信あり!

- ステンレスねじ在庫一覧 <40製品>
- ・六角穴付ボルト
 - ・六角穴付止めねじ
 - ・キャップセムSP=3 (産金組込)
 - ・ナベセムSP=3 (産金組込)
 - ・十字穴付トラスねじ
 - ・十字穴付バネ小ねじ
 - ・十字穴付皿小ねじ
 - ・十字穴付タッピンねじ
 - ・六角ボルト
 - ・六角ナット
 - ・平産金
 - ・ばね産金
 - ・アイナット
 - ・アイボルト
 - ・ちよろナット
 - ・O型止め輪(袖用)
 - ・E型止め輪(穴用)
 - ・E型止め輪

ニッチ提案No.1商品

エイトシール エイトループ ジェットプロテクター

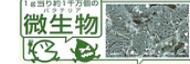


フッ素ゴム系 シロキサンフリー コーキング剤

ステンレスのカサリ織付防止材

防塵・防食・耐熱性のフッ素樹脂スプレー

SNOM 生分解性消臭剤



微生物

イヤークランプ オエティカ社製



世界の自動車メーカーに採用されているスイス製のクランプ 特殊技術で内面がフラット構造なのが特長

マルチアイボルト



360度回転自在のアイボルト 安心・安全性向上



高強度、耐久性、耐熱性、非磁性、耐腐食性のねじ

オールクイックナッター



スーと挿入、スーと脱着 作業効率的な挿入や作業性向上の切り札



丸福産業 イチオシ情報

【オエティカ製品の3つの特長】

1. 独特の形状による挿入・脱着の容易さを実現し、作業効率向上に貢献します。
2. 専用工具でクランプのイヤークランプを挿入・脱着することで、作業効率向上に貢献します。
3. 特殊のステンレス鋼を使用し、耐久性・耐熱性・非磁性・耐腐食性に優れています。

【主な使用例】

- ・自動車用クランプ
- ・航空機用クランプ
- ・船舶用クランプ
- ・産業用クランプ
- ・人工工場のクランプ
- ・自動車用クランプ
- ・航空機用クランプ
- ・船舶用クランプ
- ・産業用クランプ

【クランプとリングの種類】

【組立工具の種類】

丸福産業株式会社 (075)661-2171

丸福産業 マルトク通信

労働環境の改善に「足踏マット」ジョイントタイプ登場!

LEDフレスブルテープ

POLYCON BANO MINI

6,000円

1,400円

800円

1,480円

1,530円

2,950円

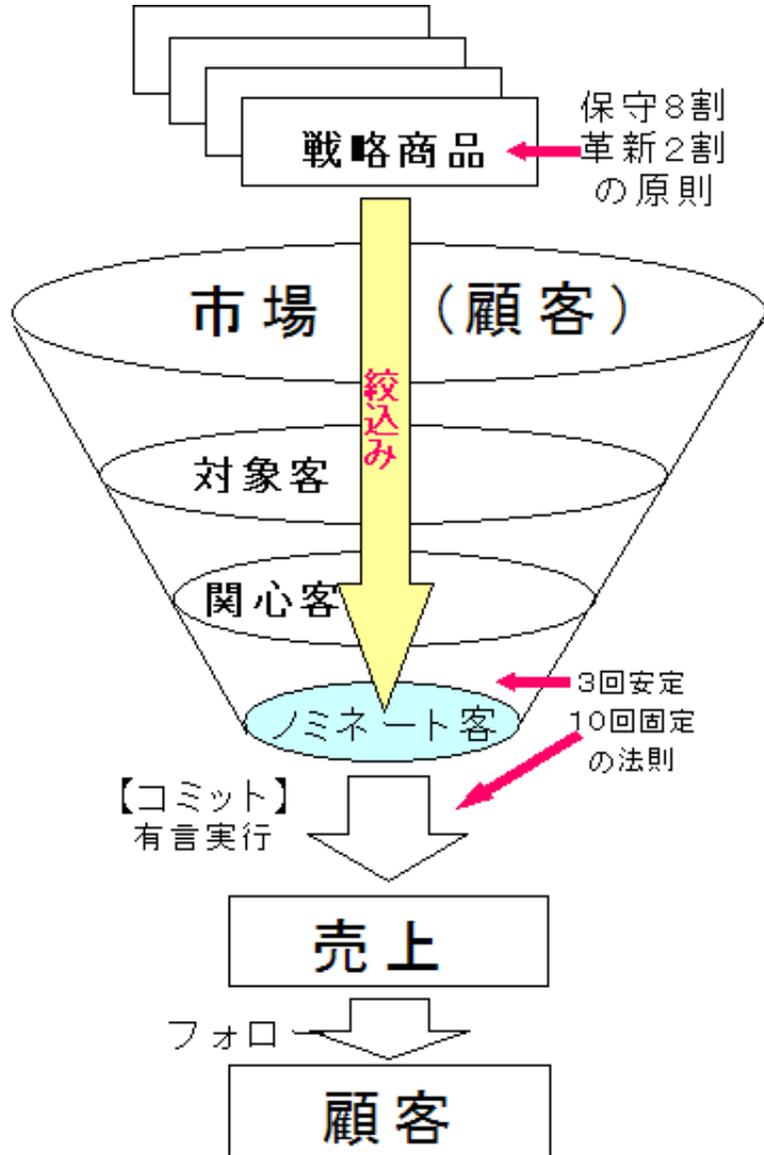
丸福産業株式会社

$$\text{売上} = F(m, n)$$

m = 品揃え数
n = 光る商品数

マルトク通信は日頃、営業が口にしない定番商品、イチオシ通信は光る商品

5. テーラード営業



ロールプレイングで商品知識・手順・ツール・トークを磨く

丸福産業 イチオン情報 平成24年3月号 Vol.14

自動車メーカーでシェアが高いオエティカ社の締結クランプ!
 今年もスライム締結クランプです。オエティカの製品は自動車メーカーでのシェアが高い製品です。独自のデンブル形状がスプリング効果を発揮。本製品の品質面による信頼はさらに磨きをかけて提供させていただきます。また、内部がツブツブな形状なので360度安定して締結性を発揮して安心な製品です。品質もあって価格が安くほど安定していますので、一度、お試しください。お楽しみにさせていただきます。 出野

スライム品質のオエティカ社の締結クランプ!

【オエティカ製品の3つの特長】

1. 細くてバリのない帯振のエッジ部を実現し、クランプを取り付ける部品への損傷や作業者の安全を確保
2. 専用工具でクランプのイヤ部を定められた安定した力でカシメる力変形方式>事によって、構成部品の公差補正効果を発揮
3. 特殊のステンレスデザインにより、内面に隙間やギャップがありません。クランプ内側のクランプ(舌)と対応する部分が隙に押し込むデザインにより、360度全周に緊迫力を均等に与え、効果的にクランプを部品に取り付けることが可能

【主な使用例】

- ・エアバッグシステム
- ・インプレーター
- ・人工心臓のポンプ
- ・自動車ドライブシャフト
- ・エアバッグ
- ・冷却ヒーティング用ダクト系統
- ・自動取巻機内のホース接続
- ・オイル・ライン系統
- ・洗濯機用給水ホース系統

【クランプとリングの種類】

- ロープロファイルクランプ
- ねじ式公差補正型クランプ
- イヤークランプ
- マルチクランプ・リング
- 特殊クランプ

【組付工具の種類】

- 半自動組付工具
- 電気制御式圧着ボンパー
- 変圧式ボンパー
- 電圧コードレスボンパー

この情報についてのお問合せは、お気軽に
 本社 **(075)661-2171** 担当 高島 まで

MARUFUKU 丸福産業株式会社

丸福産業は全業種向上・ベストプラクティス
 共有を公認するKES取得会社です

- 本社 〒601-8026 京都府京都市南区東九条中札辻38
 電話 (075)661-2171(代) Fax: (075)671-8075
- 彦根 〒522-0041 滋賀県彦根市平田町691番2
 電話 (0749)21-3060受注専用Fax(075)671-8075(受動)
- URL: <http://www.marufuku.co.jp> info@marufuku.co.jp

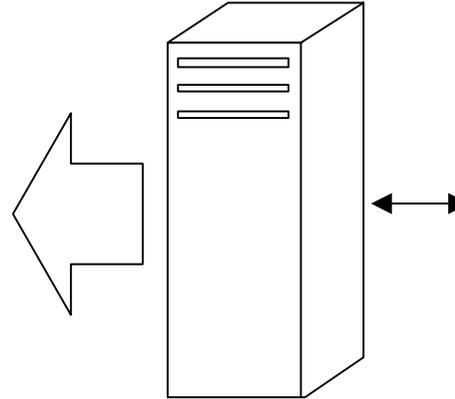
- ・企画書
- ・トーク集
- ・事例集

6. 事実は命令する①

訪問予定一覧表(日報)

			営業担当者 島田義樹	訪問予定日 2012/03/24
顧客分類	顧客コード	企業名	前回訪問日	
既存顧客	004000E	(株)〇〇エクス	2012/01/27	
お客様の声				
次回の活動予定				
顧客分類	顧客コード	企業名	前回訪問日	
既存顧客	004500E	(株)〇〇合金製作所	2012/02/03	
お客様の声				
次回の活動予定				
顧客分類	顧客コード	企業名	前回訪問日	
既存顧客	004700E	(株)〇〇パン 総本店	2012/01/27	
お客様の声				
次回の活動予定				
顧客分類	顧客コード	企業名	前回訪問日	
既存顧客	005200E	(株)〇〇サービス	2012/01/04	
お客様の声				
次回の活動予定				
顧客分類	顧客コード	企業名	前回訪問日	
既存顧客	005400E	(株)〇〇パン	2012/01/11	
お客様の声				
次回の活動予定				

2012年3月29日 1/3 ページ



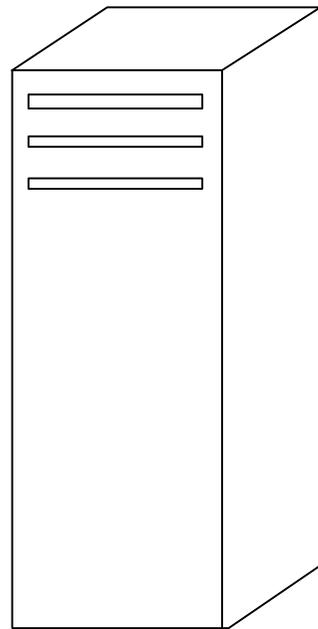
当たり前基準

- ・SAランク: 週2回訪問
- ・Aランク : 週1回訪問
- ・Bランク : 月2回訪問
- ・Cランク : 月1回訪問
- ・Dランク : 3ヶ月に1回訪問

営業マンは、前日に明日の行動計画を立て
翌朝、これだけはやると宣言して行動を始める

全ては前日の晩に「訪問予定」を出すことから始まる！

7. 事実は命令する②



日報データ
案件データ



訪問予定Do指示
兼営業日報

明日、訪問すべき
お客様をリストアップ

【見える化】



●: 訪問、■: 納品、☆: 次回訪問

報告データ&納品データで「見える化」

8. 事実は命令する③

【案件登録画面】

案件入力画面

SP

案件番号 日付

営業担当者

会社名

担当部署 担当者

提案日付

案件内容

仮見積日 概算金額提示

予想時期 予想時期ガイド

商品説明 説明済み 説明なし

仕入先 サンプルデモ 実施済み 未実施

協力会社 メーカー同行 同行済み 未実施

障害になる事項

PP

正式見積日 正式見積金額

案件結果

案件の結果 案件途中 案件成立 案件不成立

成功点

反省点

【案件検索画面】

案件一覧

営業担当者

営業担当者	会社名	案件名	概算金額提示	案件ランク	
	会社	善	10,000	1	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	善	10,000	1	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	引き合い	10,000	2	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	善	50,000	2	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	資	10,000	2	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	善提案	50,000	3	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	提案	10,000	3	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	善提案	50,000	3	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	善提案	50,000	3	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	提案	50,000	3	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	善提案	20,000	1	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	提案	20,000	2	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	提案	20,000	2	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	資	20,000	3	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	善	10,000	3	<input type="button" value="案件詳細"/>
	会社	引き合い	20,000	3	<input type="button" value="案件詳細"/>

SP: Suspect (気配) ⇒ PP: Prospect (見込) ⇒ クロージング
 ⇒ 1ヶ月以上かかる案件 ⇒ 1ヶ月以内に決める案件 受注or失注
 ⇒ 正式見積を提出

日報報告時に案件データをメンテナンスする

9. 事実は命令する④

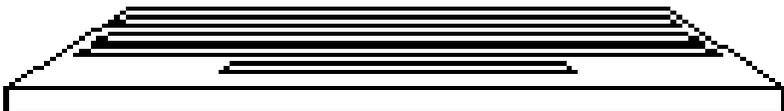
日銭+PP案件
 月末予測 = 売上 + 受注残 + 見込金額

売上管理票(担当者別顧客別)

担当者名	コード	得意先名	前年平均	前年同月	当月予算	売上金額	達成率	粗利金額	粗利率	受注残	案件数	見込み金額	月末予想金額
野田	117	リオン製造(株)半導体パッチ枚葉	2,523,797	2,139,424	2,841,694	2,900,305	102.06%	528,162	18.21%	52,000	4	10,000	2,962,305
A氏	129	業(株)	164,461	15,120	185,177	38,350	20.71%	8,461	22.06%	52,000	4	30,000	120,350
A氏	173		7,141		8,040	0	0.00%	0	0.00%	50,000	4	10,000	60,000
A氏	502	ス	70,995	232,060	79,938	147,580	184.62%	19,506	13.22%	44,000	4	30,000	221,580
A氏	503	作所	774,572	1,601,446	872,137	441,810	50.66%	71,363	16.15%	52,000	4	20,000	513,810
A氏	505	ネクト	89,052	91,760	100,269	67,880	67.70%	10,640	15.67%	44,000	4	15,000	126,880
A氏	506	株)			0	0	0.00%	0	0.00%	48,000	4	10,000	58,000
A氏	507	リオン製造(株)液晶	2,412,516	1,739,163	2,716,397	3,324,594	122.39%	813,835	24.48%	48,000	4	20,000	3,392,594
A氏	508	作所	532,410	104,545	599,472	243,622	40.64%	81,960	33.64%	48,000	4	10,000	301,622
A氏	512	株)	222,032	33,206	249,999	70,317	28.13%	22,277	31.68%	48,000	4	15,000	133,317
A氏	515	精工(株)	58,876	28,030	66,292	58,820	88.73%	38,852	66.05%	56,000	4	10,000	124,820
A氏	518	製作所	18,135	34,200	20,419	16,560	81.10%	8,484	51.23%	48,000	4	10,000	74,560
A氏	519	株)	333,790	50,684	375,834	235,117	62.56%	44,814	19.06%	42,000	4	15,000	292,117
A氏	520	クニカルサービス(株)	831		936	0	0.00%	0	0.00%	50,000	4	10,000	60,000
A氏	521	株)	7,275	15,500	8,191	0	0.00%	0	0.00%	50,000	4	20,000	70,000
A氏	522	計	26,150		29,444	15,640	53.12%	2,763	17.67%	50,000	4	10,000	75,640
A氏	527	業	119,654		134,726	9,600	7.13%	1,977	20.59%	50,000	4	10,000	69,600
A氏	529	根(株)			0	0	0.00%	0	0.00%	46,000	4	10,000	56,000
A氏	534	株)	8,188,814	5,816,888	8,883,878	8,885,884	101.08%	1,888,888	18.58%	18,888	4	88,888	8,881,884

印刷 Excelに書き出し 売上管理票メニューに戻る

レコード: 1 / 479 フィルターなし 検索



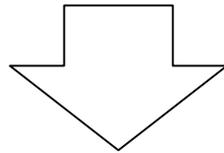
営業マンが「日銭」+「見込案件」を入力して月末予測を行う

10. 事実を命令する⑤

【人脈マトリクス】

自社	お客様				
	担当者	係長	課長	部長	トップ
担当者					
係長					
課長					
部長					
トップ					

日報データより



面談アラーム・リスト

【商品マトリクス】

	自社	ライバルA	ライバルB	ライバルC
A商品				
B商品		○		
C商品			○	
D商品				○
E商品				
F商品				

納品データより



納品アラーム・リスト

人の動き・商品の動きでアラームを発信する